

BESTE QUALITÄT – VON GEMÜSE BIS FISCH. JOBS MIT GESCHMACK.



Als mittelständisches Familienunternehmen in dritter Generation garantieren wir unseren Kunden seit mehr als hundert Jahren Lebensmittel in bester Qualität.

Unsere Produktpalette ist vielfältig: Knackige Gurken, frisches Sauerkraut, feinwürziger Rot- und Grünkohl, proteinreiche Hülsenfrüchte sowie Feinkost, Fischspezialitäten und vieles mehr.

Zu unseren Marken zählen u.a. Marschland Naturkost, Paulsen, Nowka, Lipperland, Lüders, sowie Abelmann Feinkost. Darüber hinaus produzieren wir eine Vielzahl bekannter Handelsmarken.

Vor mehr als drei Jahrzehnten sind wir als Pioniere in den Bio-Bereich vorgestoßen und aktuell einer der größten Produzenten Deutschlands – selbstverständlich IFS, Bio, Bioland, Naturland sowie Demeter zertifiziert. Wir setzen auf Regionalität und Vertragsanbau, exportieren aber bereits auch in mehr als 25 Länder weltweit.

Wir suchen ab sofort für unsere Zentrale in 21762 Otterndorf sowie in 27572 Bremerhaven eine/n

LEITUNG VERTRIEB & KEY ACCOUNT MANAGEMENT (M/W/D)

Der ideale Kandidat oder die ideale Kandidatin für unser Vertriebsteam bringt die notwendigen Qualifikationen und Erfahrungen mit, um eine Führungsrolle im Vertrieb erfolgreich auszufüllen und versteht es vertrauensvoll mit uns, unseren Kunden sowie anderen Partnern zusammenzuarbeiten.

Ihre Aufgaben:

- Eigenverantwortliche Steuerung und Weiterentwicklung zentraler Kunden- und Vertriebsstrategien sowie Intensivierung der Geschäftsbeziehungen zu ausgewählten Schlüsselkunden
- Führung von Vertrags- und Jahresgesprächen bis zum erfolgreichen Abschluss
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung zur Weiterentwicklung des Vertriebsbereichs

Ihr Profil:

- Mindestens drei Jahre Erfahrung in einer ähnlichen Rolle
- Gerne mit Erfahrungen im Eigenmarkengeschäft sowie Verständnis für die Dynamik des Lebensmittelmarktes und dessen Besonderheiten
- Kontaktfreudige Persönlichkeit mit der Fähigkeit Beziehungen aufzubauen und zu pflegen sowie starke Verhandlungs- und Kommunikationsfähigkeiten
- Sorgfältige, selbständige und zuverlässige Arbeitsweise mit Hands-on-Mentalität
- Fließendes Deutsch und Englisch

Wir bieten Ihnen:

- Verantwortungsvolle Vollzeit-Position mit individuellem Gestaltungsspielraum
- Möglichkeiten zur persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung / Leitungsposition
- Sicherer Arbeitsplatz in einem gesunden, expandierenden und innovativen Unternehmen
- Sympathisches, professionelles und hilfsbereites Team mit niedriger Fluktuation
- Herstellung regionaler und nachhaltiger Produkte „zum Anfassen“
- Ein wettbewerbsfähiges Gehaltspaket
- Angenehmes Arbeiten im Nordseebad Otterndorf und Bremerhaven

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres gewünschten Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung vorzugsweise per E-Mail.

Ihre Ansprechpartnerin ist Marius Gillner (gillner@alfredpaulsen.de)